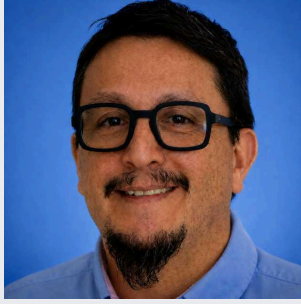




COORDONNÉES

06 60 25 02 23

hcolo.1110@gmail.com

www.linkedin.com/in/hernan-porras

PROFIL

Responsable achats senior avec plus de 25 ans d'expérience en achats stratégiques, développement de l'offre et management d'équipe.

Expert en sourcing international, optimisation des coûts, gestion des risques, SMR, contract management, reporting achats, Total cost of ownership TCO et pilotage Profit & Loss P&L.

Habitué à travailler en transverse avec les équipes Commerce, R&D, Production, Supply Chain et Qualité.

Capacité à analyser les marchés, anticiper les prévisions de vente, sécuriser les approvisionnements et structurer des organisations achats performantes.

Membre de Comex / Codir, combinant vision stratégique, leadership opérationnel et culture du résultat.

HERNAN PORRAS

RESPONSABLE ACHATS SENIOR - ACHATS STRATÉGIQUES & CATEGORY MANAGEMENT
SENIOR PROCUREMENT & PURCHASING MANAGER



EXPÉRIENCE

■ Groupe Useo - Dinovia (2016 - 2025)

Directeur Général Adjoint - Membre du Comex

- Pilotage d'un P&L de 2,5M€ et management de 4 collaborateurs.
- Co-définition de la stratégie de développement.
- Coordination Commerce, Achats, Supply Chain, Qualité, Digital.
- + 1,5 point, optimisation du cash (DSO/DPO). Days Sales outstanding et Date payable Outstanding.
- Réduction du panel fournisseurs (30%).
- Rationalisation du portefeuille produits (-150 références).
- Développement de 20 nouvelles références.
- Mise en place d'indicateurs : cash conversion, performance opérationnelle.
- Lancement du nouveau site internet.

Responsable Achats Groupe - Membre du Codir

- Création et Structuration du service achats.
- Définition de la stratégie achats Groupe.
- Développement de chaînes d'approvisionnement en Asie.
- Pilotage des achats industriels, indirects et produits de négoce.
- Collaboration R&D, Production, Supply Chain, Qualité, Commerce.
- Développement de nouvelles solutions produits.
- Réduction du panel fournisseurs (15%).
- Diversification des sources d'approvisionnements internationales.

Elior (2012 - 2016)

Responsable National Achats - 40 M€

- Stratégie catégorielle.
- Développement de produits éco conçus.
- Négociation des contrats nationaux.
- Intégration du Groupe Ansamble.
- Déploiement des nouvelles gammes.

DOMAINES D'EXPERTISE

Achats et Procurement

- Achats stratégiques
- Sourcing international (Europe et Asie).
- Category Management.
- Négociation complexe - RFQ / RFP.
- Contract Management.
- Supplier relationship management SRM.
- Rationalisation des panels de fournisseurs.
- Optimisation des coûts TCO.
- Gestion des risques.
- Compliance achats.

Pilotage et Performance

- Pilotage P&L.
- KPI & performance opérationnelle.
- Reporting achats, évaluation de la performance fournisseurs.
- Data analysis achats.
- Développement de l'offre et de marques propres.
- Management cycle de vie.
- Développement packaging.

Leadership et transformation

- Management d'équipe.
- Conduite du changement.
- Transformation d'organisation.
- Pilotage de projets transverses.
- Culture du résultat.
- Coordination Commerce / R&D / Production / Supply Chain / Qualité.

FORMATION

- Bilan de compétences 2025.
- Maîtrise : Commerce International.
EPSCI - Groupe ESSEC.
- Baccalauréat - Buenos Aires.

LANGUES

- Espagnol : natif.
- Français : bilingue.
- Anglais : courant.
- Italien : notions.

CENTRES D'INTÉRÊT

- Administrateur Centre Social , CCAS (centre Communal d'Action Sociale)
- Bureau club de tennis.
- Cuisine.

Groupe E.CF (2006 - 2012)

■ Responsable de Catégorie Achats - 14 M€

- Stratégie catégories.
- Lancement d'une marque propre (40 références).
- Dépassement des objectifs de négociation (+10%).
- Réduction du panel fournisseurs (-15%).

Acheteur - Chef de Produit

- Gestion des gammes.
- Migration de 40 refs vers l'import.
- Réduction du panel fournisseurs (-20%).

Nortene (2004 - 2005)

Chef de marché Jardin

- Développement de l'offre jardin.
- Gestion des sous-traitants.
- Référencement en Centrales d'achat.

Centrale Mousquetaires (2001 - 2004)

■ Acheteur - Chef de produits - 100 M€

- Développement des gammes Jardin et Aménagement Extérieur.
- Négociation fournisseurs.
- Animation commerciale.

1000 Amis(2000 - 2001)

Acheteur - Chef de Produit

Décathlon (1997 - 2000)

Responsable de Rayon & Exploitation